



**Repenser la relation
direction juridique – avocats :
vers une collaboration plus
mature et équilibrée**



Augmented Law Institute



GRUPE SEPTED





Une relation de partenariat : « le tango du delivery juridique »

« Le delivery juridique, c'est comme le tango : cela se danse à deux, DJ et avocats, sans se marcher sur les pieds » exprime la nécessité de construire une collaboration symétrique, fondée sur la confiance, la coordination et la co-crédation de valeur.

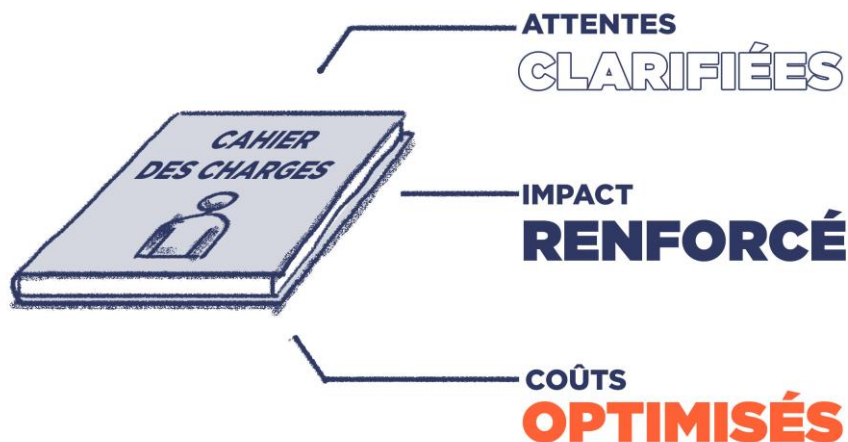




Le noeud central de la relation : la facturation

Point de friction majeur, la facturation traduit des incompréhensions structurelles. L'instauration d'un budget prévisionnel et du « pré-order oral » ouvre la voie à plus de clarté et d'efficacité.

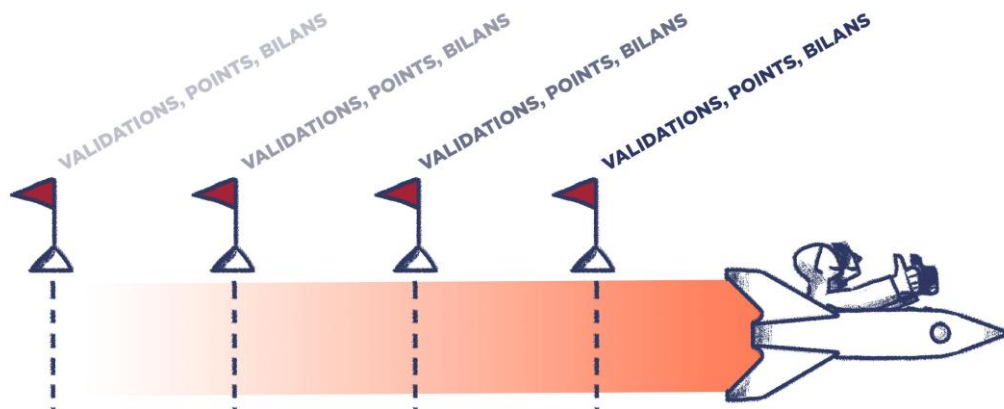




Du brief implicite au mini cahier des charges formalisé

Un flou persistant nuit à la qualité et à l'usage des livrables. La formalisation d'un cahier des charges et l'identification de la « persona » clarifient les attentes, renforcent l'impact et optimisent les coûts.

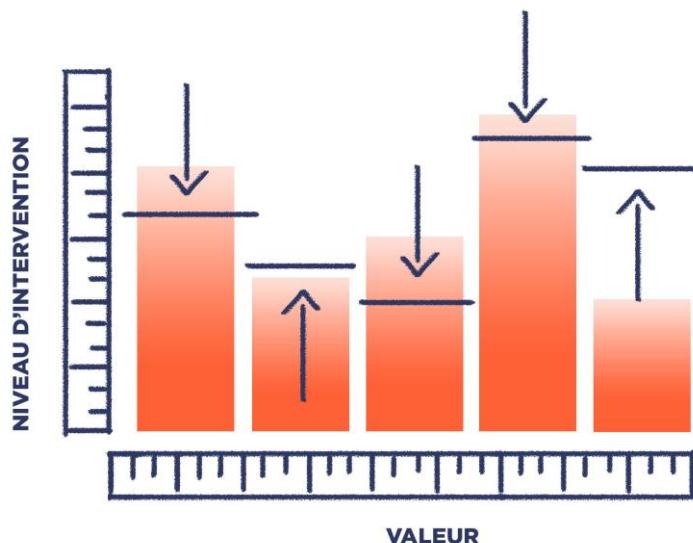




Une relation d'anticipation, de suivi et de retour d'expérience

Un pilotage renforcé, fondé sur des validations intermédiaires, des points réguliers et des bilans partagés, garantit la maîtrise budgétaire et la qualité de la collaboration.





De nouveaux modes de collaboration : souples et gradués

L'ajustement des niveaux d'intervention repose sur une vision renouvelée de la valeur créée par chaque partie pour construire un accompagnement plus modulable et calibré.

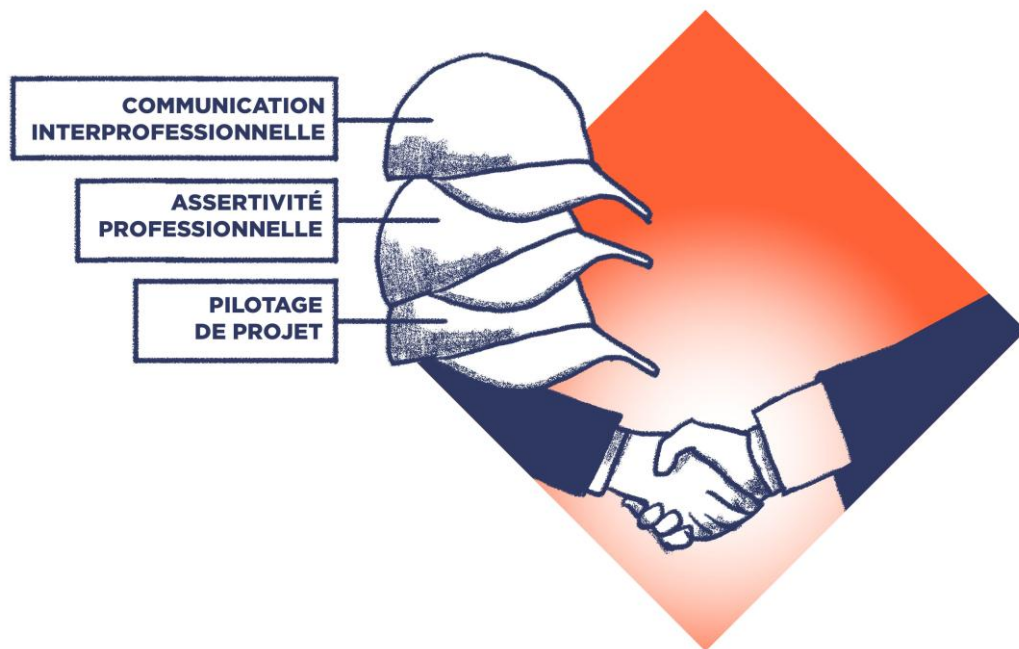




Un besoin de clarifier une stratégie de recours aux avocats

La sélection et l'externalisation doivent conjuguer critères objectifs et relationnels, tout en explicitant les raisons du recours : choix économique, sécuritaire ou stratégique.

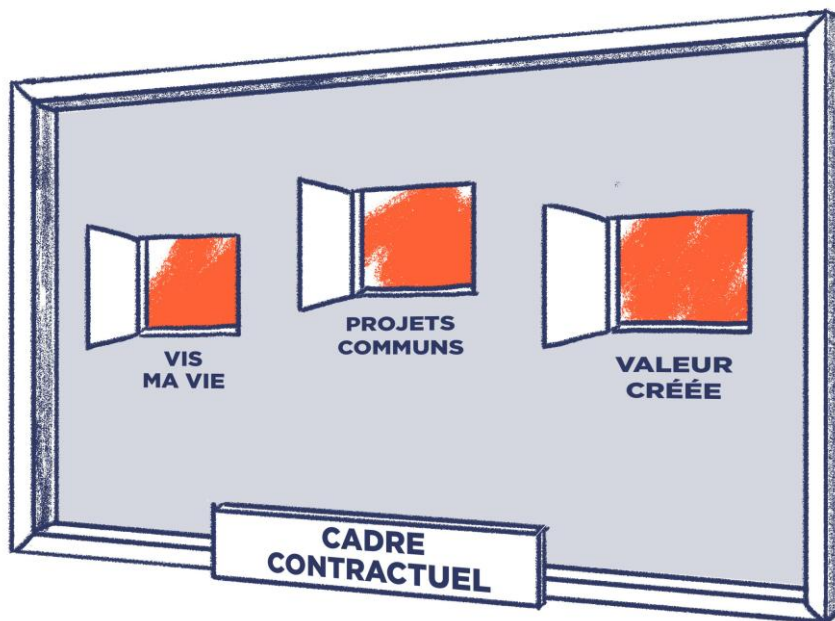




Un nouveau défi dans l'évolution de la fonction du juriste

Pilotage de projet, assertivité relationnelle et communication interprofessionnelle deviennent indispensables pour transformer la relation avec les avocats en véritable partenariat.





Une relation à enrichir hors du cadre contractuel

La relation DJ-avocat reste largement centrée sur les dossiers transactionnels. Pour la faire évoluer vers un véritable partenariat, plusieurs pistes d'ouverture possibles : vis ma vie, projets communs, facturation basée sur la valeur créée...





Le club des Legal Changers,

initié par l'**EDHEC Augmented Law Institute**

en partenariat avec **Septeo Legal Suite,**

est une communauté de leaders juridiques visionnaires.

Nous réunissons des Directrices et Directeurs Juridiques influents et innovants, des **legal changers**, d'entreprises de différents secteurs, pour partager, innover et façonner l'avenir de la pratique juridique.



Augmented Law Institute

